

Commercial Buyer søges til virksomhed i vækst

Har du lyst til at blive en del af en virksomhed, hvor du vil få en central rolle i at forme fremtidens samarbejde med eksisterende og nye partnere? Formår du samtidig at bringe dine kommercielle tanker og kompetencer i spil i udviklingen af nye produkter/koncepter?

Så har vi måske jobbet for dig.

På baggrund af et solidt markedskendskab udvikler North Retail koncepter og produkter inden for fødevarer og drikkevarer, som leveres til dagligvarehandlen. Vi er i en spændende udvikling og oplever god vækst. Derfor søger vi lige nu en engageret og struktureret Commercial Buyer, der brænder for indkøb, produktudvikling og projektstyring.

Om Stillingen

Som Commercial Buyer ved North Retail får du ansvaret for at drive udviklingen af nye producerende partnere og produkter til vores kunder i tæt samarbejde med vores Commercial Director og andre nøglefunktioner på tværs af organisationen. Du bliver dermed bindeled mellem vores producerende partnere og interne (såvel som eksterne) funktioner, og tapper ind i en arbejdskultur med masser af gå-på-mod og lysten til at videreudvikle virksomheden sammen med vores samarbejdspartnere. Du besidder en stærk drivkraft og har en entreprenant tilgang til det at skabe forretning. Du får ting til at ske og motiveres af, at det er dit eget initiativ og din nysgerrighed, som ligger til grund for morgendagens succeser.

Dine hovedopgaver vil blandt andet omfatte:

- Udvikling af producenter: Identificering, evaluering og udvikling af de absolut dygtigste producenter i overensstemmelse med vores kommercielle strategi.
- Kontraktforhandling: Forberedelse og forhandling af kontrakter, hvor du sikrer, at vores løsninger går kommercielt hånd i hånd med vores kunders behov.
- Ansvar for at bringe de rigtige produkter til markedet. På baggrund af en god værdiskabende dialog med producenter og en stærk markedsanalyse finder du frem til de bedste løsninger.
- Projektstyring: Håndtering af både interne og eksterne projekter og sikre fremdrift gennem samarbejde og koordinering med flere stakeholders internt/eksternt.
- Ca. 25 rejsedage årligt. Primært i Europa. Både i forbindelse med producentbesøg, messer og for løbende at søge inspiration fra sammenlignelige markeder.

Har du evnerne og modet, kan og vil jobbet udvikle sig sammen med dig.

Vi leder efter dig, der har:

- Et kommercielt og innovativt mindset, som du evner at anvende i dit arbejde ved at udvikle nye produkter/koncepter, der giver vores kunder de vindende løsninger i markedet.
- En struktureret og detaljeorienteret tilgang til arbejdsopgaverne.
- Ro og overblik til at håndtere mange bolde i luften og holde fokus på både det store billede og de små detaljer.
- Et løsningsorienteret mindset, hvor du med en positiv tilgang søger løsninger og kan eksekvere.
- Erfaring fra en detail- eller produktionsvirksomhed med fokus på indkøb og produktudvikling - Er en fordel, men ikke et krav.
- Fortrolighed med Microsoft Office pakken forventes. Gode excel-kundskaber er en fordel.
- Gode skriftlige og mundtlige færdigheder på dansk og engelsk. Andre sprog er en fordel.

Som Commercial Buyer giver vi dig muligheden for en stejl læringskurve, samt udvikling af stærke kommercielle og analytiske kompetencer.

Hvad vi tilbyder:

Vi tilbyder en arbejdsplads hvor personlig trivsel og performance går hånd i hånd. Du vil bl.a. opleve:

- En kultur præget af sammenhold, åbenhed og fleksibilitet.
- Gode muligheder for at få ansvar fra starten og faglig udvikling.
- Et stærkt fællesskab, hvor vi har ambitioner om at være den bedste arbejdsplads med tanke på både trivsel og resultater. Vi har en uformel omgangstone, højt til loftet, og en høj grad af "frihed under ansvar".
- 5 ugers ferie + 10 feriefridage.

Løn og vilkår efter kvalifikationer. Du vil være omfattet af virksomhedens pensionsordning og sundhedsforsikring.

Om North Retail:

North Retail er en ung, international virksomhed (grundlagt i 2019), som udvikler produkter og koncepter inden for fødevarer og drikkevarer til den skandinaviske dagligvarehandel. Med rod i et solidt markeds- og kategorikendskab ønsker vi at være en værdiskabende samarbejdspartner for vores kunder. Vi tilbyder kunderne stærke produkter og koncepter med en fast time-to-market.

Vi har et godt leverandørnetværk i Europa af dygtige producenter, som vi arbejder tæt sammen med.

North Retail har kontor på Egå Marina ved Århus.

Ansøgning:

Vil du med på rejsen? Så send din ansøgning med CV til career@north-retail.com.

Har du spørgsmål, ræk ud Commercial Director, Victor Sung Ramlov Friis på +45 23600565

Ansøgningsfrist: 15/12/2024. Vi behandler ansøgninger løbende.

Forventet opstart: Snarest muligt.

Vi ser frem til at høre fra dig!